

SoftDoit®

So easy to compare

LA COMERCIALIZACIÓN DEL SOFTWARE ERP EN 2016



SoftDoit®

Somos el comparador nº1 de Software

Proporcionamos a los usuarios resultados 100%
personalizados de forma **gratuita y neutral**.



Un comparador de software, pensado para el mercado B2B

Nuestro slogan: *So easy to compare*



Fácil de usar

Nuestro comparador proporciona a los usuarios los mejores resultados en unos pocos pasos.



Gratis

Nuestro comparador no tiene coste alguno para el usuario




100% Neutral

Le proporcionamos información del software que necesita de forma neutral.

LOS PROFESIONALES UTILIZAN NUESTRA WEB... PORQUE:

¿POR QUÉ COMPARAR SOFTWARE EN **SoftDoit**?



95%

95% de acierto



70%

70% adquiere una de las 3
que recomendamos



30.000

30.000 empresas han consultado
nuestro comparador



LA COMERCIALIZACIÓN DEL SOFTWARE ERP EN 2016

SoftDoit[®]
So easy to compare

Encuesta telefónica y online

Directores de marketing, dirección comercial o dirección general

Encuestados: 93 fabricantes de software ubicados en España

Realizadas: en julio, agosto 2016

Empresas encuestadas:

Abaco Ibérica, Adigal, Advanced Quality Solutions, AG Informática y Servicios, Albada Informática, ALIERNET, AM System, ANER Sistemas Informaticos, Anfix, AON Solutions, Applymed, Aqua eSolutions, Aquar Software, ARITMOS, ASERSA, Be Beyond, Beroni Informática, Billage, Case Informática, CheckTheMeds, Choice Grupo, Clinic Cloud, Conpas.net, D.I.M.S., DATISA, Datura Software Factory, Desarrollos informáticos SHM, EDISA, Efficens Way, Enova Informática y comunicaciones, EPAI Informática, Esteticsoft, G2Software, GREEN SOFTWARE, GREENSYS, Grupo Software Mediterráneo, ICG Software - Grupo IATSAE, Lexmatica, MACROSISTEMAS, Main Soft, Make Solutions, Master Computer, MGest, Microtienda, MNprogram Software Gestión, Move44 Talent, MRG Software, My Gestion, NaN-tic, Natural Soft, NDS - Net Design, Neteris, Nexus Soluciones Avanzadas, Nivaes System, Noblue, Noray, Nubbius, Ofimática, Onerp, ONYX SOFT, OVP Software Technologies, PHC Software, PineApple Technologies, Primavera BSS, Proconsi Professional Construction APPS, Qualiac, Quartup, Quonext, RG Consultores, SAGE SPAIN, SIDDEX ERP, Siges Solutions, SocialERP TeleGestión, Software Profesional de Extremadura, Soluciones informáticas ADV, Stel Solutions, Stilog IST, STM, Synerplus, Talent Clue, TELEMATEL, Unit4, Utopia soluciones inmobiliarias, Wolters Kluwer, Yeboyebo, Yunbit, Zima Solutions

Este año 2016... y en referencia a su solución de ERP,
¿Cómo le está yendo a su empresa a nivel de ventas?



Mejor que el
año pasado

77,8%



Igual que el
2015

15,3%



Peor que el
2015

4,2%



No sé / no respondo

2,7%

SoftDoit[®]
So easy to compare

Sus ventas y/o implantaciones de ERP las hacen:

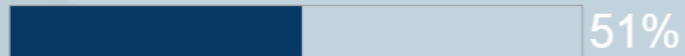
Directamente, sin canal



Solo mediante canal - distribuidores



Ambos: canal o de forma propia



¿Qué facilidades le ofrece a su cliente donde alojar el ERP?



En la Nube (Cloud)

20,9%



Inhouse (en el servidor
de la empresa)

13,2%



Ambos

65,9%

¿Su solución de ERP es web?

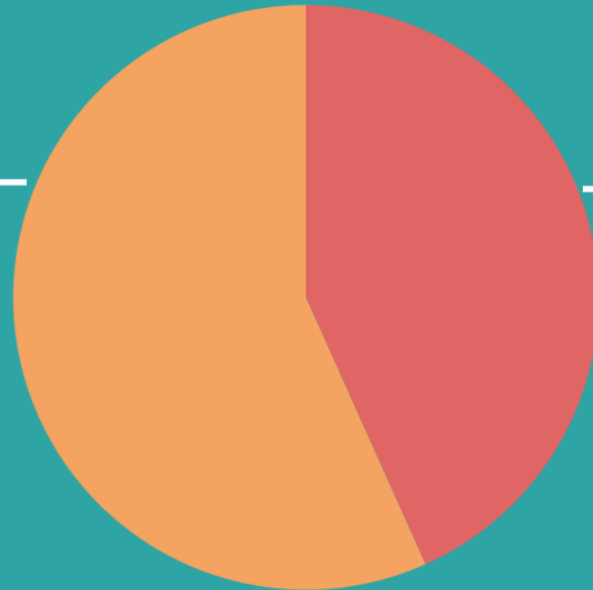


¿Tenéis una APP?



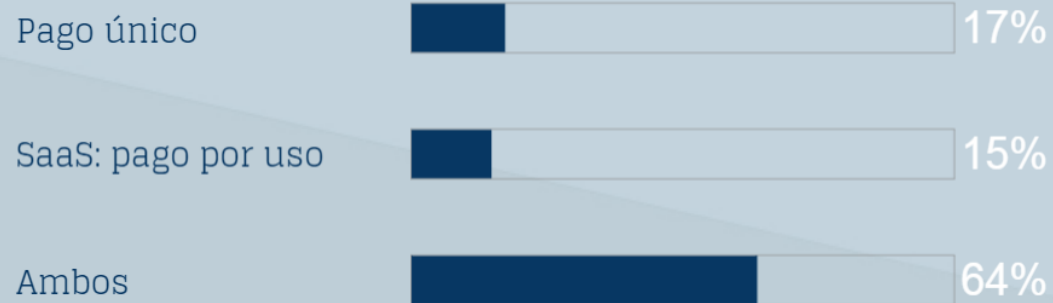
No
51,6%

Sí
48,4%

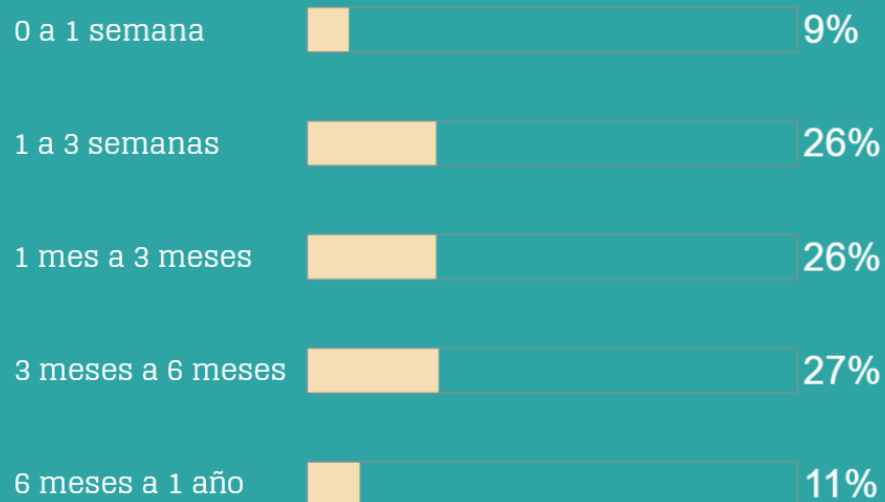


SoftDoit[®]
So easy to compare

A nivel de pago... ¿Qué facilidades le ofrece al cliente?



¿Cuál es el tiempo medio de implantación de un ERP?



Queremos conocer el éxito en la implantación de un ERP

Con éxito nos referimos a que una vez aceptado el presupuesto por parte del cliente se acaba cumpliendo a nivel de timing, inversión a realizar, cancelaciones, ampliaciones etc.



El 33,7% cumple con el 100% de sus proyectos



El 55,4% cumple con el 85% de sus proyectos



El 8,7% cumple con el 75% de sus proyectos

SoftDoit[®]
So easy to compare

¿Cuál es el ROI de un proyecto de ERP?



¿Cuáles son los 2 principales motivos por los que no se acaba cumpliendo lo presupuestado?



NUNCA se ve variado

14,1%



Timing: se retrasa el proyecto

42,4%



Se cancela el proyecto

8,7%



Solicitan nuevos módulos

66.3%



Solicitan quitar módulos

18,5%



Otros

23.3%

¿Cada cuánto tiempo se cambia de ERP una empresa?

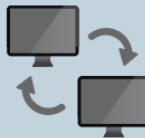


¿Cuáles son los 2 motivos que hacen que un cliente se decante por una solución u otra?



El precio

48,9%



La flexibilidad de la solución

41,3%



Soporte

40,2%



Solución tecnológica (nube)

18,5%



Proximidad

15%



Confianza

58,7%



SoftDoit[®]

So easy to compare

SoftDoit es el comparador nº1 de software
para empresas, gratuito y neutral

www.softwaredoit.es

 [@softwaredoit_es](https://twitter.com/softwaredoit_es)

DATOS DE CONTACTO



Calle Ramón Miquel y Planas nº 23-25,
Local 1. Barcelona - 08034 - Spain



España: +34 932 054 778
México: +52 552 789 5365
Italia: +39 02 8295 14 15



info@softdoit.com
www.softwaredoit.es



¡SIGUENOS EN NUESTRAS [REDES SOCIALES](#) Y [BLOG](#)